

Curriculum Vitae

Marc Janssen



Adres: Oranjesingel 26
Woonplaats: 6511NV Nijmegen
Geboortedatum: 9 augustus 1964
Mobiele telefoon: 06 – 52.64.55.95
e-mail: marc.janssen@peoplegroup.nl



Opleidingen

WO Bedrijfskunde
VWO

*Technische Universiteit Eindhoven, 1987
Collegium Marianum, Venlo 1982*

Cursussen

InkoopPraktijk
Coaching
Strategisch Inkoop Management
Leiderschapstrainingen

*PeopleGroup, 2008
Stichting Communicatie, 2007
Emeritor, 2001
Krauthammer, 1998*

Werkervaring

Directeur PeopleGroup Procurement Nijmegen
Interim Manager, consultant
Manager Inkoop
Procurement Director NPR
Manager Procurement Consumables & Investments
Marketing & Sales Manager
Divisiemanager
Marketing & Sales Manager
Business & Financial Consultant

*PeopleGroup, 2009 - heden
PeopleGroup, 2008 - heden
Enexis/Essent Netwerk BV, 2006 - 2008
Océ Technologies, 2003 - 2006
Océ Technologies, 2000 - 2006
Philips, 1999 - 2000
Gemco Industries BV, 1994 - 1999
Gemco Industries BV, 1991 - 1994
Gemco Industries BV, 1988 - 1990*

Profiel

Persoonlijke kenmerken

*Analytisch, besluitvaardig, hands-on, resultaatgericht,
organisatiesensitief, strategisch, mens- en relatiegericht,
motiverend.*

Werkervaring

Directeur Peoplegroup Procurement Nijmegen
PeopleGroup

Speciale aandachtsgebieden:

- Projectleider ter ondersteuning van PeopleGroupprofessionals voor opdrachten variërend van formulering van inkoopvisies, inkoopbeleidsplannen, veranderprogramma's tot Europese aanbestedingstrajecten
- Algemeen management van PeopleGroup Procurement Nijmegen.

Opdrachten:

Interim Teamleider Inkoop Essent Local Energy Solutions (ELES), Den Bosch (maart 2010 - heden)

- Opzetten van een inkoopafdeling voor de Business Unit ELES
- Leiden van een besparingsprogramma voor investeringsprojecten en heronderhandeling van onderhoudscontracten voor infrastructurele werken, technische installaties en WKK-centrales
- Commercieel verantwoordelijke in een outsourcing traject (mens en werk) van een Essent-onderdeel
- Inrichting van operationele inkoopactiviteiten onder een Shared Service Centre

Interim Teamleider Inkoop Essent Productie, Den Bosch/ Geertruidenberg (augustus 2009 - maart 2010)

Inrichten van de inkoopafdeling, personeelsbeleid, opzet van processen en systemen, aansturen van aanbestedingstrajecten.

Gemeente Zundert (2009): Onderzoek naar het inkoop- en aanbestedingsbeleid en de uitvoering daarvan.

Gemeente Montferland (2009 - 2010): Projectleider voor de voorbereiding en begeleiding van de Europese Aanbesteding ter realisatie van het nieuwe gemeentehuis.

Enexis (2009 - 2010): Trainer bedrijfsinterne opleiding.

Interim Manager, consultant
PeopleGroup

Interim Manager Inkoop Enexis BV/ Essent Netwerk, Rosmalen (2008 - 2010)

Herinrichten van de inkooporganisatie als gevolg van de gedwongen afsplitsing van Enexis (vh. Essent Netwerk BV) met Corporate Essent. Formuleren van het inrichtingsvoorstel, afstemmen met stakeholders en realiseren van de transitie en inrichting. Door de transitie verdubbelt de inkoopwaarde van Essent Netwerk van EUR 350 mln. naar 700 mln.

Manager Inkoop
Essent Netwerk Weert, Groningen

Verantwoordelijk voor de inkoop van alle primaire en generieke goederen, aannemerij en diensten nodig voor uitbreiding en onderhoud van het netwerk. De totale inkoopwaarde bedraagt EUR 350 mln. De afdeling bestaat uit 35 inkoopers, analisten en ondersteunende staf, verdeeld in verschillende regio's.

- Formuleren van het strategische inkoopbeleid van Netwerk. Resultaatverantwoordelijk, hierbij zorg dragend voor een goede invulling van het ketenmanagement door het continu reduceren van integrale kosten
- Realiseren van inkoopresultaat in een inkoopbesparingsprogramma door middel van Europese aanbestedingstrajecten, verantwoordelijk voor alle multifunctionele teams

Director Procurement NPR
Océ, Venlo

- Lid van het Procurement Core Team in de fusiebesprekingen en -voorbereidingen met Nuon
- Reorganisatie van de inkoopafdeling van 35 fte en werving en selectie van medewerkers
- Invoering van een inkoopontwikkelmodel (Monczka), auditing van huidige situatie en bepaling van de inkoopstrategie.

Verantwoordelijk voor het Corporate Procurement Programma, dat als doel heeft de totale Non Product Related (NPR) uitgaven van Océ in 37 landen drastisch te verlagen.

- Grote inkoopvoordelen zijn behaald door centralisatie van inkoopvolumes, contractonderhandelingen en verbetering van inkoop- en logistieke processen. Aandachtsgebieden o.a.: Real Estate, ICT, logistiek, lease cars, travel, marketing communication en professional services. Het totale inkoopvolume bedraagt EUR 500 mln.
- Ontwikkelen en inrichten van een Corporate Procurement organisatie, met inkoopafdelingen in buitenlandse vestigingen. Veelvuldig bezoek aan buitenlandse vestigingen.

Manager Procurement Consumables & Investments
Océ, Venlo

Verantwoordelijk voor de inkoopafdeling van strategische grondstoffen, halffabrikaten, componenten en investeringen.

- Opzetten en onderhouden van strategische leveranciersrelaties, incl. besturing dmv KPI's en SQA-programma's
- Inrichten van producttransfers naar lage loonlanden, hierbij initiëren van geschikte leveranciers wereldwijd en nadruk op outsourcing mogelijkheden
- Inkoop van investeringen omvat alle installaties en gebouwen op het hoofdkantoor en de productielocaties in Venlo
- Het totale inkoopvolume van deze afdeling bedraagt EUR 90 mln.

Marketing & Sales Manager
Philips PMF, Eindhoven

Verantwoordelijk voor de Marketing en Sales van het Philips Competence Centre Plastics.

- Acquisitie en afsluiten van ontwikkel- en productiecontracten voor hightech kunststof producten bij leidende multinationals in de automotive, electronics en medische industrie
- Opstellen van en verantwoordelijk voor het Marketing & Sales beleid
- Onderhouden van klantenrelaties in Europa, China en VS.

Divisiemanager
GemcoEngineers BV

Resultaatverantwoordelijk voor de werkmaatschappij, gespecialiseerd in ontwerpen en turn-key realiseren van gieterijen, voornamelijk in de automotive industrie in Europa, VS en Mexico.

De functie kenmerkt zich door een grote verantwoordelijkheid, waarbij marketing & sales, onderhandelingen, contracten, strategische planning, relatiebeheer en personeelsbeleid

Divisiemanager
Gemco Industrial Development BV

Area Manager Asia
Gemco Industries BV

Business & Financial Consultant
Gemco Industries BV

Expertise- en werkgebieden

essentiële onderdelen uitmaken van de activiteiten.

Verantwoordelijk voor de resultaten van de werkmaatschappij, gespecialiseerd in technische consultancy en engineering opdrachten. Werving van opdrachten voor uitzending van technische expatriate teams en consultancy werk wereldwijd. Area Manager Asia.

Verantwoordelijk voor het marketing en sales beleid van de Gemco Industries Groep in het Verre Oosten. Opzetten van eigen verkoopkantoren, samenwerking met agentschappen, fondsenwerving en acquisitie van nieuwe projecten.

Marketing en financieel-economisch expert voor de uitvoering van haalbaarheidsstudies en projecten in uitvoering wereldwijd.

- Inrichten van en leiding geven aan inkooporganisaties
- Realiseren van inkoopresultaat in besparingsprogramma's
- Uitgebreide kennis van aanbestedingstrajecten
- Brede materiekennis van zowel primaire als facilitaire goederen, diensten en investeringen
- Ruime ervaring bij Multinationals, Nutsbedrijf en MKB
- In- en outsourcing expertise
- Ervaring in fusietrajecten
- Strategisch leveranciersmanagement
- Toepassing van inkoopmodellen en –processen
- Leiding geven aan Marketing & Sales organisaties
- Acquisitie, onderhandelen en afsluiten van contracten
- Zeer uitgebreide internationale ervaring.

