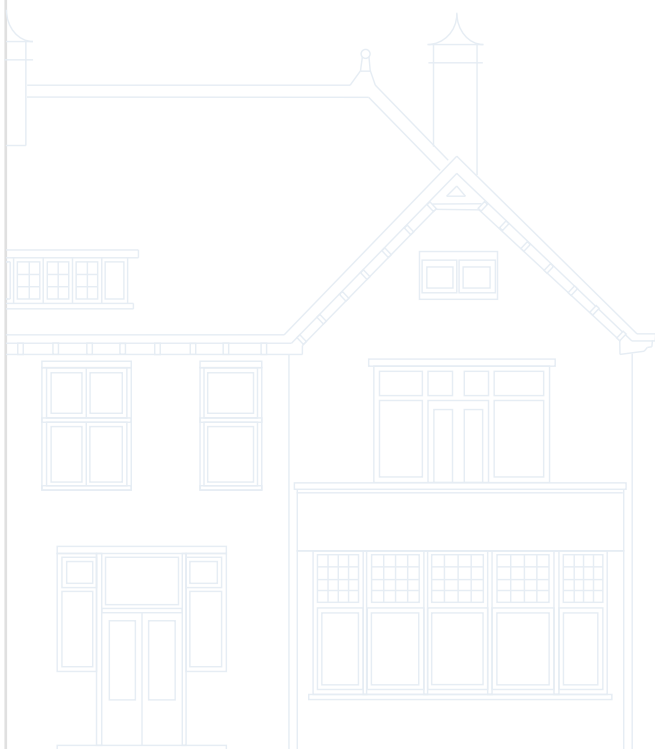


Inkoop- Praktijk

10-daagse Training



Direct toepasbare
inkoopkennis en
methodologie inzetten
voor winstgevende
klanttevredenheid



Als InkoopProfessional heeft u de mogelijkheid mede het succes van uw onderneming te bepalen door de inkoopfunctie professioneel en aantoonbaar gestructureerd in te vullen. Een gedegen InkoopMethodologie zorgt voor controleerbare resultaten en stelt u in staat om u te richten op de meest waardevolle activiteiten.

Doel van de training

“InkoopPraktijk” leert u optimaal te presteren binnen het krachtenveld van de inkoopfunctie. Enerzijds heeft u hiervoor behoefte aan kennis van de InkoopMethodologie, bestaande uit het InkoopModel en de gekoppelde standaarden en hulpmiddelen, en de vaardigheden om deze toe te passen, anderzijds vergt dit inzicht in persoonlijke kwaliteiten en uitdagingen.

Doelgroep

De doelgroep bestaat uit medewerkers en managers binnen de inkoopfunctie met een MBO/HBO denk- en werkniveau, die hun functioneren als inkoopprofessional ingrijpend willen verbeteren en willen bouwen aan een professionele en transparante inkoopfunctie. Voor zowel (zeer) ervaren inkopers als voor professionals die snel in het inkoopvak willen instromen.

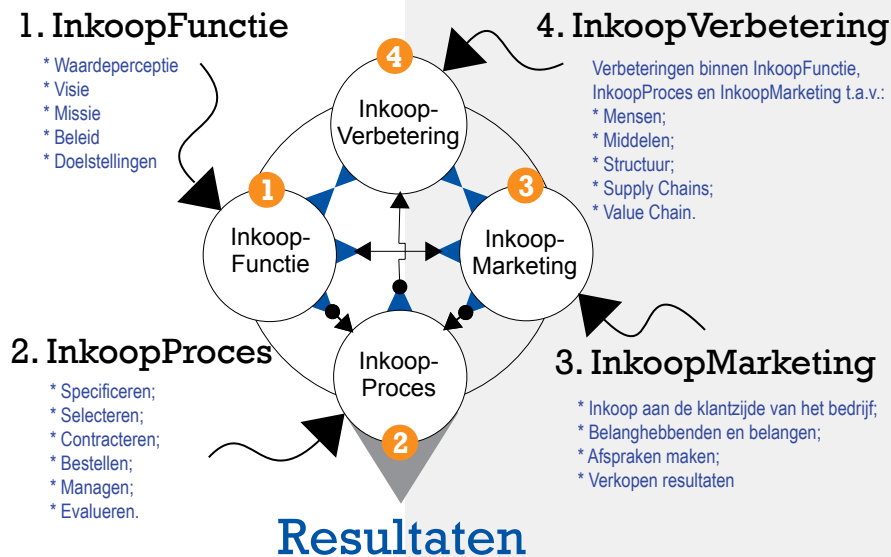
Garantie

Voor al onze trainingen en workshops geldt een unieke garantie: **niet goed, geld terug**. Wanneer u vindt dat de training niet voldoet aan uw verwachtingen, om wat voor reden dan ook, dan kunt u dit aan het eind van de training aangeven en ontvangt u het volledige bedrag terug.

Inhoud

Het InkoopModel vormt de basis voor de training, waarbij de onderwerpen verdeeld zijn over de 4 hoofdgebieden binnen Inkoop uit het nevenstaande model, voorafgegaan door gebied 0: InkoopInleiding.

Tijdens de training ligt de nadruk op toegepast begrip van het inkoopvak. Hiertoe krijgt u een complete digitale set standaarden, templates en andere hulpmiddelen, passend bij de diverse modules, en leert u deze doelgericht toe te passen. Voor de modulaire inhoud van de 10-daagse training InkoopPraktijk verwijzen wij u naar de “Module Matrix”. Meer informatie over de inhoud van de verschillende modules vindt u in het “Module Overzicht”.



Werkwijze en inhoud

De training is zeer intensief. Onder begeleiding van een ervaren trainer doorloopt u in een periode van 10 tot 16 weken de gehele Methodologie, waarbij (maximaal) 1 dag per week van 10:00 tot 18:00 op een rustieke locatie wordt gewerkt, onderbroken door een lunch. Aansluitend wordt à la carte gedineerd zodat u met collega deelnemers en trainer kunt natafelen over opgedane ervaringen en inzichten en een waardevol netwerk kunt opbouwen.

Tijdens de training komen alle onderdelen van het InkoopModel aan bod, waarbij met name stil wordt gestaan bij het gestructureerd doorlopen van het inkoopproces, rekening houdend met de onderlinge samenhang van de diverse deelgebieden van dit proces. De nadruk ligt hierbij meer op het begrip van en de toepassing van de verschillende hulpmiddelen dan op de theoretische achtergrond. InkoopMarketing loopt als rode draad door de gehele training; uiteindelijk is de manier waarop u uw werk doet uw belangrijkste marketingtool.

Trainingsmaterialen en toegang tot standaarden

Aan het begin van de training ontvangt u een Apple iPad. Na afronding van de training wordt de iPad uw eigendom, tenzij u gebruik maakt van de "niet goed, geld terug" garantie. Alle trainingsmaterialen (presentaties, handouts, opdrachten, hulpmiddelen) worden digitaal aangeboden in een bewerkbaar format. Deze materialen mag u ongelimiteerd in uw dagelijkse werkomgeving gebruiken en aanpassen. De PeopleGroup App op de iPad en EP-flow®, het inkoopmodel via internet, biedt u de mogelijkheid continu de meest recente versie van de hulpmiddelen en standaarden te downloaden. Daar waar het Europese aanbestedingsdocumenten betreft, zijn deze juridisch getoetst door Loyens & Loeff. De eerste 12 maanden van het abonnement zijn bij de prijs van de training inbegrepen.



Trainers

De PeopleGroup trainers zijn ervaren managers. Zowel binnen de inkoopfunctie als binnen andere bedrijfsdisciplines zoals Verkoop, Marketing, Logistiek en Kwaliteitszorg. Daarnaast zijn zij, naast hun rol als trainer, nog volop actief in het inkoopvak; als interim managers of coach. Vooral door deze brede achtergrond in combinatie met de dagelijkse en actuele praktische ervaring in de inkoopfunctie zijn de trainers in staat een interessante en leerzame mix van theorie en praktijk te brengen, welke is toegespitst op de deelnemers. Dit wordt versterkt door het werken met kleinschalige trainingsgroepen, waardoor iedere deelnemer specifieke aandacht voor zijn of haar praktijk kan krijgen en zodoende sneller het geleerde in praktijk zal kunnen brengen. Ook het gebruik van cases versterkt de vertaling van theorie en methodologie naar de praktijk.

Deze mix is reeds beproefd en werd met groot enthousiasme ontvangen door inkoopprofessionals van onder andere *Campina, Philips, Nuon, Eneco, Ministerie van Justitie, Delta, ECT, Erasmus, Mediq, Heijmans, DuPont, Bouman GGZ, KPMG, Rabo bank en Pearle*. Wij brengen u graag in contact met deze deelnemers.

Investeringsen en rendement.

Per deelnemer wordt voor de training, de leermiddelen, waaronder de Apple iPad, de verblijfkosten en 12 maanden toegang tot inkoopstandaarden via de iPad en internet (EP-flow®) een investering gevraagd van:

- Zie voor de actuele prijs van deze training www.peoplegroup.nl
- 10 werkdagen (maximaal 1 dag per week)

Na afronding van de training beschikt u over een gestructureerde InkoopMethodologie, bestaande uit het InkoopModel met de daaraan gekoppelde standaarden, templates en hulpmiddelen en de kennis en vaardigheden om deze succesvol toe te passen. Al vanaf de eerste trainingsdag bouwt u aan uw eigen professionele inkoopfunctie; na afronding van elke module beschikt u direct over de gekoppelde middelen, zodat u deze de volgende dag al in de praktijk kunt brengen. De training wordt afgerond met een examen, waarin uw verworven inzichten en kennis wordt getoetst. Tijdens het examen mag u alle documentatie raadplegen. Bij het succesvol afronden van het examen, ontvangt u een PeopleGroup-diploma.

Locatie, data en wijze van inschrijven.

Data & Lokatie: Zie onze website www.peoplegroup.nl voor de actuele trainingsagenda.

De trainingen worden in onze vestiging in Hilversum georganiseerd

Inschrijving: Door het van www.peoplegroup.nl te downloaden "Inschrijfformulier" per post of per Fax aan ons te versturen. Toewijzing plaatsen op basis van volgorde van ontvangst inschrijfformulier.

PeopleGroup® BV

Kantoor Hilversum

Borneolaan 2

1217 HA Hilversum

t: 035 – 647.29.61

e: info@peoplegroup.nl

Kantoor Nijmegen

Oranjesingel 26

6511 NV Nijmegen

t: 024 - 360.60.12

uw **inkoopambities** realiseren

vier

10-daagse Training: InkoopPraktijk