

# Coaching

Flyer



U wilt het zelf doen, maar  
heeft behoefte aan een  
steuntje in de rug



U heeft geen behoefte aan structurele, full-time tijdelijke ondersteuning, maar wilt gebruik maken van externe expertise op die momenten dat u het echt nodig heeft.

Dan is de PeopleGroup coaching het perfecte product voor u.

### Management Coaching

Aan inkoopmanagers worden, terecht, hoge eisen gesteld. Door de verdere professionalisering van het vak nemen de verwachtingen toe en komt de lat steeds hoger te liggen. Inkoop in de boardroom is gelukkig al lang geen uitzondering meer.

Dan is het voor u als manager soms prettig dat u uw ambities, ideeën en plannen kunt spiegelen met een onafhankelijke professional. Iemand die uw presentatie aan de raad van bestuur net dat beetje extra kan geven. Iemand die kritisch kan kijken naar uw beleidsnotitie of uw nieuwe inrichtingsplan en u daarin kan adviseren. Iemand die u kan helpen om de positionering van de inkoopfunctie door structurele inkoopmarketing te versterken en verder uit te bouwen.

Kortom, iemand die u kan helpen om succesvol te zijn.

### Project coaching

Bij complexe inkoopprojecten, gevoelige Europese Aanbestedingen of bij de implementatie van nieuwe methodologie in inkoopprocessen kan de bijdrage van een coach grote impact hebben op het resultaat. Want of het nu gaat om de inhoudelijke kennis (product of markt) of over het proces, de uitgebreide ervaring van de PeopleGroup coach kan uw inkopers of uw

multidisciplinaire projectteam helpen het project op koers te krijgen en/of te houden. Zonder dat dit betekent dat u iemand full-time voor een project moet in huren.

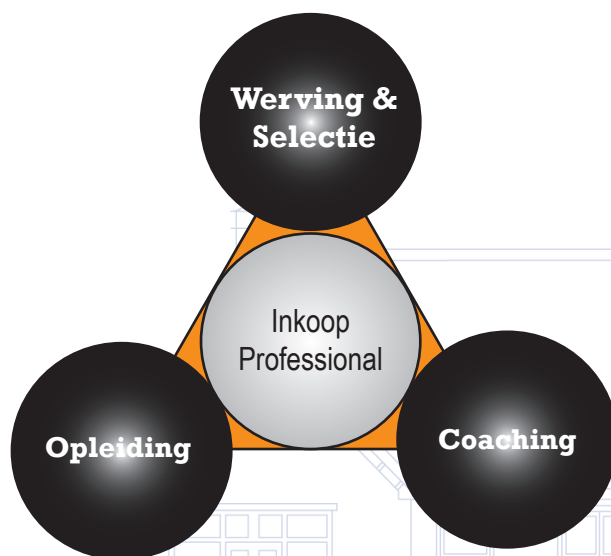
U gebruikt de externe expertise uitsluitend op die momenten waarop het echt toegevoegde waarde voor u heeft.

Vaak combineren wij deze coachingsvorm met interne opleidingsprogramma's, waarbij de trainer optreedt als coach om de vertaling van de theorie naar de praktijk vorm te geven.

### Coaching en Werving & Selectie

PeopleGroup heeft de unieke mogelijkheid om middels de gecombineerde inzet van onze Werving & Selectie capaciteiten, onze training(en) en coaching on-the-job horizontale instromers in zeer korte tijd als volwaardig inkoopprofessional inzetbaar te maken.

Bij de Werving wordt vooral geselecteerd op persoonlijke kwaliteiten, ambitie en relevante werkervaring. De basics van het inkoopvak worden via de training overgebracht en de operationalisering van die opgedane kennis wordt door een op maat opgesteld coachingsprogramma gerealiseerd.



Denkt u dat deze vorm van tijdelijke externe ondersteuning u kan helpen bij het verbeteren van uw inkoopprestaties? Neem dan nu contact met ons op voor een eerste, vrijblijvende coachingsafpraak.